



# NEGOCIAR EM ANGOLA

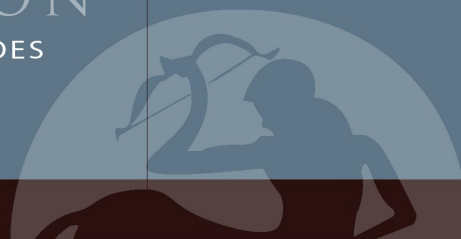
6 DE MAIO 2014  
EDIFÍCIO SERVIÇOS DA AEP  
LEÇA DA PALMEIRA

# KYRON

## REUNIÕES



KYRON  
REUNIÕES



# NEGOCIAR EM ANGOLA



6 DE MAIO 2014  
Edifício Serviços da AEP  
LEÇA DA PALMEIRA



## NEGOCIAR EM ANGOLA

A proximidade histórica, linguística e cultural entre os mercados lusófonos e Portugal traz naturais afinidades e vantagens competitivas para as respectivas economias.

Tendo em conta a singularidade desta relação, torna-se essencial um conhecimento aprofundado da realidade africana, não só nos sectores específicos de acção das empresas e instituições envolvidas, mas também a nível da sociedade em geral.

Com o objectivo de reflectir sobre estas matérias, reunimos para um número restrito de participantes, um conjunto de personalidades que, pelo seu trabalho e experiência, têm um conhecimento profundo da história, política, economia, cultura e mercados africanos.

Com reconhecida credibilidade junto das elites empresariais e políticas e acesso aos melhores especialistas, a Kyron promove encontros e reuniões entre decisores, *opinion makers*, empresários e investidores, com o objectivo de apoiar as estratégias de internacionalização e investimento das empresas portuguesas nos mercados africanos. Os encontros são exclusivos, restritos, flexíveis e desenhados caso a caso.

Depois de acções de sucesso em Lisboa a Kyron, com o apoio da Associação Empresarial de Portugal, AEP, leva esta iniciativa ao Porto, no dia 6 de Maio de 2014. No quadro do espaço lusófono, por razões de importância estratégica, Angola será o nosso primeiro destino.

Porque a política é sempre importante no mundo dos negócios, começaremos por olhar o panorama político do país, entrando depois no domínio económico. A necessidade de conhecermos as regras do jogo levar-nos-á a uma passagem pelas realidades da Banca, pagamentos e financiamentos, leis e contratos. Finalmente, a análise de *case studies* reais, dados a conhecer em primeira mão por quem opera no terreno, ilustrará as necessidades práticas e os desafios colocados a quem pretende vingar no mercado angolano.

6 DE MAIO 2014  
Edifício Serviços da AEP  
LEÇA DA PALMEIRA

## PROGRAMA

### Sessão da Manhã CONHECER ANGOLA

#### 09h00 - ABERTURA

Enquadramento geral e a importância da política nos negócios.

*José António de Barros*

#### 09h30 - A POLÍTICA ANGOLANA

História recente do país; principais protagonistas e agentes de mudança.

*Jaime Nogueira Pinto*

#### 10h15 - O PANORAMA ECONÓMICO DE ANGOLA

Recursos e sectores económicos - investimento/concorrência; mercado - necessidades actuais e futuras; oportunidades de negócio.

*Artur Lami*

#### 11h00 - Café

#### 11h30 - DEBATE

*José António de Barros/Jaime Nogueira Pinto/Artur Lami*

#### 13h00 - ALMOÇO

*Chef Ricardo Teixeira Coelho*

### Sessão da Tarde NEGOCIAR EM ANGOLA

#### 14h30 - A BANCA— FINANCIAMENTOS E PAGAMENTOS

Quem opera; serviços bancários; produtos financeiros; pagamentos internacionais; repatriação de capitais.

*José Neves de Almeida*

#### 15h00 - LEIS E CONTRATOS

Direito fiscal, corporativo e do trabalho; importância dum apoio jurídico.

*João Fialho*

#### 15h30 - DEBATE

#### 16h30 - Café

#### 16h45 - AMBIENTE DE NEGÓCIOS

Dificuldades no terreno; importância dum sócio local; recursos humanos; serviços locais de apoio às empresas.

3 casos práticos:

*Manuel da Silva Fernandes (Construção)*

*Duarte Soares Franco (Exportação)*

*Ricardo Kendall (Reparação Automóvel)*

#### 18h15-Debate

*Manuel da Silva Fernandes /Duarte Soares Franco/Ricardo Kendall*

#### 20h00 - JANTAR DE ENCERRAMENTO na Fundação da AEP

6 DE MAIO 2014

Edifício Serviços da AEP  
LEÇA DA PALMEIRA

ORADORES

**Artur Lami**

Artur Lami tem 58 anos e é Director Geral das Actividades Económicas no Ministério da Economia. É Bacharel em Economia e licenciado em organização e Gestão de Empresas pelo ISEG, com pós-graduação em Gestão Pública e Estratégia.

Entre 2007 e 2012 foi Vice-Presidente do IPAD. Foi também Controler no Grupo EII (Intercontrol SGPS, SA), Director Administrativo e Financeiro no Grupo espírito Santo (ESCOM) em Luanda e integrou os quadros de várias empresas. Foi Consultor nas áreas Financeiras, de Recursos Humanos e Organização.

É membro da Ordem dos economistas e da ordem dos Técnicos Oficiais de Contas.

**Duarte Soares Franco**

Nasceu em 1981. Licenciado em Gestão de Marketing, pelo ISCEM, em 2007.

Responsável pela ligação dos mercados português e angolano, no Grupo Pinto Basto, é actualmente Director Geral da *Pinto Basto Gest* desde Dezembro de 2010 e Director Geral da *Pinto Basto Ibérica* desde Janeiro de 2013.

De Setembro de 2006 a Julho de 2007 trabalhou em marketing e vendas na *Aleluia Cerâmicas*, sendo responsável pela elaboração do catálogo de 2007 e pelo lançamento do produto *My Tile*;

De Agosto de 2007 a Agosto de 2010 trabalhou na angariação e gestão de novos clientes no departamento de vendas da *Pinto Basto Gest*

De Setembro a Novembro de 2010 foi Director Comercial da *Pinto Basto Gest*, responsável pelo desenvolvimento de novos destinos;

ORADORES

**Jaime Nogueira Pinto**

Jaime Nogueira Pinto é administrador de empresas na área de segurança, *business intelligence* e aconselhamento estratégico.

É licenciado em Direito pela Faculdade de Direito da Universidade Clássica de Lisboa e Doutorado em Ciências Sociais pelo Instituto de Ciências Sociais e Políticas da Universidade Técnica de Lisboa, e autor de obras sobre História Portuguesa Contemporânea, Filosofia e Ciência Política e Relações Internacionais.

É Presidente do Conselho de Administração da Fundação Luso-Africana para a Cultura (FLAC), e colaborador e membro de várias associações e organizações de Estudos internacionais, como a Heritage Foundation de Washington D.C., o Institut d'Études Politiques do Liechtenstein e Le Cercle.

**João Fialho**

João Fialho, nascido em 1969, é licenciado pela Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa, tendo frequentado o curso de Mestrado em Direito Comercial Internacional pela mesma instituição.

É, sócio Miranda Correia Amendoeira & Associados, um dos escritórios portugueses de advogados com maior presença em África. Está envolvido em diversos projectos de investimento de grande dimensão em Portugal e no estrangeiro, em sectores como o petróleo e gás, diamantes e recursos mineiros, infraestruturas, telecomunicações, projectos imobiliários, marítimos, aeronáuticos, entre muitos outros. É atualmente o Coordenador da Área de Prática de Mineiro, Comercial e Societário da Miranda e membro da Área de Prática de Energia (sector do petróleo e gás e elétrico), com actividade em cerca de 15 países. Presidente do Conselho Diretor da Associação das Sociedades de Advogados de Portugal desde Fevereiro de 2014 e membro do Conselho de Administração do *World Institute of Mining Lawyers*. É autor de vários artigos técnicos para publicações nacionais e estrangeiras, nas áreas do direito mineiro, petróleo e gás, laboral, societário, comercial, alimentar, investimento estrangeiro, etc.,

6 DE MAIO 2014  
Edifício Serviços da AEP  
LEÇA DA PALMEIRA

ORADORES

**José António Ferreira de Barros**

Licenciado em engenharia química pela Faculdade de Engenharia da Universidade Porto, é desde 2008 Presidente da AEP - Associação Empresarial de Portugal, Câmara de Comércio e Indústria para o Norte de Portugal e membro do seu Conselho Geral desde 1999; Entre 1964 e 1993 foi acionista, fundador, administrador e presidente do grupo CINCA—Companhia Industrial de Cerâmicas SA; Presidente da Direcção do Coliseu do Porto, desde 1996, e membro do Conselho de Gerência da empresa SPAL - Sociedade Portuguesa do Ar Líquido, desde 1989. Foi um dos promotores do sistema português de Garantia Mútua e seu Presidente desde a fundação. Presidiu, desde 1994 e até Junho de 2008, à SPGM - Sociedade de Investimento S.A, a holding do sistema português de Garantia Mútua, que gere o Fundo de Contragarantia Mútuo e se relaciona com os organismos públicos (IAPMEI, Turismo de Portugal e IFAP) e com o FEI - Fundo Europeu de Investimento, actuando, também, como centro de serviços partilhados de todas as sociedades de garantia mútua. Desde 2002, foi presidente das quatro sociedades de Garantia Mútua a operar em Portugal -Norgarante SGM, Lisgarante SGM, Garval SGM e Agrogarante SGM, e CEO da Garval e daAgrogarante. Foi um dos fundadores, e membro do primeiro Conselho de Administração da Fundação de Serralves, Museu de Arte Contemporânea do Porto. Foi também Administrador da Fundação Eça de Queiroz.

**José Neves de Almeida**

José Neves de Almeida é docente na Faculdade de Economia da Universidade Nova de Lisboa, tanto em programas de Licenciatura - Mergers, Acquisitions and Restructurings - como de Mestrado. José Neves de Almeida detém um MBA pelo INSEAD.

Desde 2004 que José Neves de Almeida trabalha como Director do Banco Espírito Santo Investimento (BESI) sendo responsável por muitas das operações do Grupo (fora do sector financeiro) em África. Neves de Almeida lidera o departamento de Corporate and Project Finance, sendo responsável pelas áreas de desenvolvimento de novos negócios, aquisições, financiamento de projectos e relacionamento com parceiros internacionais.

Durante muitos anos figura-chave da ESCOM - um dos principais investidores privados em Angola - a sua vasta experiência internacional levou-o a trabalhar em países como o Brasil, Africa do Sul, Reino Unido, França e outros países europeus, em sectores como a banca comercial, telecomunicações, media e consultoria de gestão. Entre as empresas pelas quais passou contam-se a Sonae, McKinsey, Schrodgers e Portugal Telecom.

6 DE MAIO 2014  
Edifício Serviços da AEP  
LEÇA DA PALMEIRA

ORADORES

**Manuel da Silva Fernandes,**

Manuel da Silva Fernandes, 58 anos, natural de Braga, licenciado em Engenharia Técnica Agrária pela Escola Superior Agrária de Coimbra, em 1977.

Exerceu funções enquanto Diretor técnico de produção agrícola em várias instituições em Portugal, Espanha, Itália e Holanda.

Desempenhou ainda a atividade de Docente na área das Ciências em Escolas Secundárias em Braga, Portugal, e de Formador em Portugal, Espanha e França.

Filho mais novo (de cinco irmãos) do Fundador da Casais Engenharia e Construção, S.A., é atualmente Membro da Comissão Executiva e Administrador do Grupo Casais, responsável pela área de negócio Comércio e Indústria, que inclui empresas com atividade em Portugal, Angola, Argélia, Bélgica, Brasil, Gibraltar, Marrocos e Moçambique.

**Ricardo Kendall**

Ricardo Kendall é natural do Porto e nasceu em 1970. Estudou em Inglaterra obtendo um bacharelato em Engenharia Mecânica Automóvel. De regresso a Lisboa frequentou uma Especialização em Gestão pela Universidade Católica Portuguesa.

O seu percurso profissional iniciou-se em 1994 quando ingressou na Mundial Confiança, tendo depois passado por várias outras empresas até 2001, quando o seu espírito empreendedor levou-o a fundar a Midas Portugal que conta hoje com 55 oficinas próprias. No ano seguinte fundou a Accessorize Portugal, hoje com 22 lojas, e em 2005 adquiriu a cadeia Mr. Blue (21 lojas). No final de 2012 Ricardo Kendall iniciou o processo de internacionalização da Midas através da abertura da primeira oficina em Angola. A segunda oficina neste país foi aberta neste ano de 2014.



# KYRON

REUNIÕES



**KYRON**  
CONSULTORES S.A.

RUA DOS SAPATEIROS Nº 39 - 5º Esq.  
1100 - 576 LISBOA  
PORTUGAL  
kyron@kyron-consultores.pt  
T.: +351 915 064 548



**PORTUGAL Business**  
2014 *On the Way*



Com o apoio do

